



中华民国中东欧暨独立国协经贸协会  
CEECA-YOUR TRADE PARTNER

商情 97/07/02

## 贿赂、官僚仍未能阻挡俄罗斯投资吸引力

资料来源：莫斯科台湾贸易中心

### 2007 年外资投入成长一倍强

依据俄罗斯联邦统计局资料，2007 年俄罗斯获外资金额比 2006 年增加一倍强，达 1,200 亿美元。从投资结构来看，直接投资成长一倍，达 278 亿美元，其中公司资本投资成长 68.7%，达 150 亿美元；来自外国企业共有人的贷款增加 2 倍，超过 110 亿美元；其它直接投资增加 36.4%，达 10 亿美元。此系俄罗斯未来经济成长的最佳指标，因为除了金钱的投入，外商亦将新的技术及经验带入俄罗斯。外商对俄罗斯投资大幅提升主要受下列三项因素影响：经济快速成长；市场具高成长潜力；投资吸引力超过金融市场遭逢危机的发达国家。俄罗斯系对金融危机表现最稳定的国家之一。2007 年对俄罗斯投资金额最高的国家为英国，其它前十大投资国家还包括：塞浦路斯、荷兰、卢森堡、法国、瑞士、爱尔兰、德国及维京群岛等。

从投资项目来看，最受外国企业青睐的投资部门为贸易及汽车维修，前者主要受消费大幅成长之赐。外国公司积极进入俄罗斯市场后，国内生产的产品及提供的服务质量已提高，竞争力亦提升，受惠最大者为消费者。值得注意者，俄罗斯所获外资中，来自境外地区的投资占主要比重，即俄罗斯投资者资金的回流。

依据俄罗斯联邦统计局资料，2007 年俄罗斯对外投资金额计 746 亿美元，比 2006 年增加 43.6%。俄罗斯企业主要投资对象为美国、奥地利、塞浦路斯、德国、荷兰、维京群岛、瑞士、英国、白俄罗斯及乌克兰，且多为短期投资。其中罗斯企业对美国投资金额计 227 亿 9,600 万美元，几乎为美对俄投资的十倍。投资已成为双向的交流，俄罗斯将继续扩增在国外的投资。

俄罗斯的经济成长指数及投资成长率使俄罗斯政府更具信心，俄罗斯财政部预估，与世界经济有可能衰退的情况相反，最近未来三年俄罗斯仍将持续成长。

## 投资潜力让外商无法忽视

依据俄罗斯外国投资咨询会议(the Foreign Investment Advisory Council)所委制的一项调查显示,虽然有贿赂及过度官僚等许多障碍,俄罗斯对外国投资者来说,仍是最具前景的投资市场之一,某些投资条件甚至超过印度及中国。该项调查系依据超过 50 家已在俄罗斯经营及考虑在俄投资的外商高阶经理人员询问结果,主要受访公司包括: BHP Billiton, Coca-Cola, Ernst & Young, Ford, Merrill Lynch, Mitsubishi, PepsiCo, Renault 及 Stockman 等。

大多数受访者认为,俄罗斯市场是如此庞大,以致于根深蒂固的贿赂及行政官僚等问题亦无法阻碍其投资吸引力。此外,2008 年 5 月 7 日开始生效的限制外国投资者在俄罗斯策略性产业投资的新法令,亦未阻碍外资的进入。早先俄罗斯财政部长曾预估新法将会使外资投入下降。

新法令增加了俄禁止外国公司投资的项目,除了原来的地下资源探勘,军备销售,武器生产及太空产业等 39 项外,另增加广播、电视、捕鱼及主要通讯公司。外国公司欲取得俄罗斯策略企业 50%以上的股份,需经由俄罗斯反垄断局审查,审查时间 3 至 6 个月,最后决议由总理为首的委员会决定。惟此项法令不影响已完成的交易。

大部份外商认为,限制投资策略产业法令系正常发展的步骤之一,所有事情要视如何执行法令而定。外国投资者最担心的问题是贿赂、法令不透明、行政官僚及司法缺乏独立、基础设施恶化、政治干预、缺乏专业人员及课税系统复杂等。部份外商表示,全世界没有一个国家的课税系统像俄罗斯这么复杂,税务机关随时可以鸡蛋里挑骨头。Ernst & Young 公司代表则认为,从进出口机会及获利来看,俄罗斯市场的吸引力超过中国及印度实不足为奇。